

# PLAN INDUSTRIAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID



## ENTREVISTAS

Gerardo Cuerva, presidente  
de CEPYME | **Página 4**  
José Porras, presidente de GRUPO  
REMICA | **Página 10**  
José Ignacio Arroyo, presidente  
de ASBOC | **Página 40**

## EL METAL AL DÍA

Convocatoria de subvenciones 2019  
dirigidas a la reducción de la  
siniestralidad laboral | **Página 30**  
Ayudas al autoconsumo industrial  
y a la movilidad sostenible para las  
empresas madrileñas | **Página 34**

## José Porras

Presidente de Grupo Remica



# “AECIM es un actor clave para defender los intereses de las compañías del sector en la Comunidad de Madrid”

**La empresa cuenta con una experiencia de más de treinta años dedicada al sector de la eficiencia energética y a la gestión de todo tipo de instalaciones. ¿Qué balance hace de este tiempo y qué logros destacaría?**

Grupo Remica nace a mediados de los ochenta como empresa de

instalación y mantenimiento de sistemas de calefacción, climatización y agua caliente sanitaria (ACS). Es en 1998 cuando empezamos a desarrollar nuestra actividad como Empresa de Servicios Energéticos (ESE), incrementando así nuestra orientación por la eficiencia energética y ofreciendo a nuestros clientes la gestión integral de sus instalacio-

nes. Esta apuesta nos ha dado muy buenos resultados; y, hoy en día, el ahorro, la eficiencia energética y todo lo relacionado con el cambio climático y la transición energética está empezando a coger mucho peso.

A pesar de que queda mucho camino por recorrer, se están

REMICA LLEVA MÁS DE 30 AÑOS DEDICADA AL AHORRO  
Y A LA EFICIENCIA ENERGÉTICA. EN LA SIGUIENTE  
ENTREVISTA, SU PRESIDENTE NOS CUENTA LOS PRINCIPALES  
HITOS QUE HAN IDO CONFIGURANDO  
LO QUE HOY ES LA EMPRESA.

dando pasos legislativos para que los edificios no sólo consuman menos energía, sino además integren cada vez más renovables y sean capaces de generar, no sólo parte de la energía que consumen, sino que además puedan exportar la energía excedente.

La experiencia acumulada durante estos años, nos hace estar preparados para poder orientar a nuestros clientes a adaptarse a esta transición energética.

**¿Cuáles son los principales servicios que ofrecen desde la compañía?**

Ofrecemos un servicio integral: diseño y ejecución de instalaciones, auditorías energéticas, resolución de patologías de las instalaciones, gestión energética, servicio de mantenimiento, integración de energías renovables, suministro de energía, lectura de contadores...

Antes de proponer soluciones, siempre tenemos en cuenta las necesidades específicas de cada cliente, así como el tiempo de amortización de la inversión realizada.

Invertir en instalaciones sostenibles no sólo es bueno para la sociedad y el medio am-

biente, sino que también es rentable en términos económicos, si se realiza adecuadamente.

**Uno de sus servicios más destacados es la gestión energética. ¿Qué valor añadido ofrece este servicio a las empresas en comparación con, por ejemplo, un servicio de mantenimiento tradicional?**

Las empresas de mantenimiento orientan su actuación principalmente a la seguridad y fiabilidad de las instalaciones y, aunque también trabajan por el ahorro y la eficiencia energética de las mismas, no asumen los riesgos derivados de las ineficiencias energéticas que pudieran producirse.

Sin embargo, las ESEs, además de las funciones de una empresa de mantenimiento, asumen riesgos asociados a la eficiencia energética de las instalaciones. Voy a poner un ejemplo para que se entienda mejor.

Si una instalación solar térmica no funciona a pleno rendimiento, al usuario le da lo mismo, ya que va a seguir pagando el metro cúbico de agua caliente al mismo precio. Es la ESE la que tiene que pagar el combustible para producir el agua caliente y la que pierde dinero cuando la instala-

ción solar no funciona bien; es decir, es la ESE la que asume los riesgos derivados de las ineficiencias energéticas.

**¿Hace falta una mayor concienciación en lo que respecta a la eficiencia energética?**

El problema no es solamente la falta de concienciación ciudadana. Además tenemos la energía más cara de Europa y seguimos despilfarrando como si nos sobrara el dinero. En países de nuestro entorno, con mayor renta per cápita que nosotros, en invierno se está a 20°C en el interior de los edificios. Aquí, sobre todo en instalaciones centrales, se superan con bastante frecuencia los 25°C, y eso que por cada grado centígrado que aumentamos, se incrementa el gasto energético hasta un 10%.

Sin embargo, estos hechos no se producen porque los españoles seamos unos derrochadores, sino porque quienes deberían atajar el problema no hacen lo suficiente para realizar las grandes reformas energéticas que este país necesita.

Sirva como ejemplo la Directiva Europea de Ahorro y Eficiencia Energética del 2012, que todavía no se ha traspuesto en su totalidad a nuestra legislación



y, como éste, podríamos poner multitud de ejemplos. Si visitas otros países de nuestro entorno y ves lo que están haciendo a nivel energético, es realmente sonrojante el atraso que llevamos; que, sin embargo, no se corresponde con otros sectores económicos, en los que estamos entre los países más desarrollados a nivel europeo.

### **¿Qué retos valoran como prioritarios en la apuesta por la eficiencia energética?**

Como acabo de mencionar, necesitamos urgentemente una reforma energética de gran calado en nuestro país, en la que el mercado esté más liberalizado; y esto sólo lo pueden hacer nuestros políticos y los principales actores del sector.

No es difícil provocar mejoras importantes en la eficiencia energética; bastaría con dejar de frenar la legislación que viene de Europa y copiar lo que la mayoría de los países vecinos están haciendo, a pesar de que tenemos mejores condiciones climáticas que otras naciones, sobre todo de soleamiento.

Es una pena que sigamos año tras año comprando más combustibles fósiles de los que serían necesarios. Es dinero que sale del país para no volver y esto nos afecta a todos.

### **En 2015 Remica se convirtió en una de las tres primeras compañías en conseguir la Clasificación Certificada como ESEs de la Asociación Nacional de Empresas de Servicios Energéticos. ¿Qué requisitos han de cumplirse para lograr esta acreditación?**

En efecto, fuimos una de las primeras empresas en obtener el sello ESE Plus que otorga ANESE en la categoría de sistemas HVAC (aire acondicionado, calefacción, ventilación y agua caliente sanitaria) tras superar la auditoría independiente de TÜV Rheinland y ser aprobada por el comité técnico de la Asociación.

Pero, además, las empresas que conforman el Grupo Remica cuentan con otras certificaciones. Remica y Remica Servicios Energéticos tienen la certificación ISO 9001 en Calidad, la certificación ISO 14001 en Medio Ambiente,

la certificación de Gestión Energética ISO 50001 y el certificado AENOR de Marca N de Servicios de medición y reparto de consumos en instalaciones centralizadas de calefacción y agua caliente sanitaria (ACS).

Todo ello ofrece a nuestros clientes las garantías necesarias de trabajar con una empresa que cumple los más altos estándares de calidad.

### **¿Qué previsión de crecimiento tienen a corto y medio plazo?**

Este año creceremos por encima del 20%, pero no creo que podamos mantener este crecimiento en próximos años.

Se está produciendo una ralentización del crecimiento a nivel europeo y las guerras comerciales entre grandes potencias, el Brexit y el problema catalán no ayudan.

Pero lo más preocupante es el pequeño tamaño de la mayoría de las empresas de nuestro sector, que dificulta enormemente la rápida adaptación a la revolución digital en la que estamos inmersos.

### **Remica es una empresa que lleva tiempo asociada a AECIM. ¿Qué destacaría de esta relación?**

La Asociación de Empresas del Metal de Madrid es un actor clave para defender los intereses de las compañías del sector en la Comunidad de Madrid. Es importante que nos unamos para intercambiar conocimientos y generar alianzas. Juntos somos más fuertes y AECIM lo hace posible al servir de punto de encuentro entre todos nosotros. ■